# Genel

**Tarih** 08.10.2015

**Katılanlar** Erkan Turhan**,** Ersel Aydal,Gözde Uzun(Hitsoft), İsmail Burduroğlu (Bayraktar),

**Yer**  Bayraktar Oto İstinye

**Hazırlayan** Gözde Uzun

**Başlangıç Zamanı** 10:30

**Bitiş Zamanı** 16:00

**Proje / Müşteri Adı** Bayraktar

# Gündem

CRM Sunumu

# Konular

**Müşteri Ekranı**

Müşteri grubundan web ve showroom kaldırılmalı

Kaynak combosu telefon adı tel-in olmalı

Satış fırsatı sekmesinde son aşamada musterı kaydı gırerken aşama ekranında tanımlı değer yerine (tel-in) genel sekmesinde bulunan kaynak combosunda yazan değer getırılmeli

**Sisteme aynı andan birden fazla satıs belgesi ekleme engellenmeli.**

Alınmıs tüm notlar musterı ekranına toplanmalı ve satıs fırsatına aktarılmalı.

Vergi no, tc no son 4 ü gozukmeli. (Örn.\*\*\*\*\*\*\*5467)

Müsteri ekranına yöneticiler kayıt yapabilmeli. Bunun için ilgilendiği marka model yönetici log in olursa tüm markaları gösterecek şekilde musteri ekranında gözükmeli.

**Satış Fırsatı Ekranı**

Veritabanına gırerken ayrı gırıs kontrolü konulmalı. Alanlara birleşik yazılma durumunda verıtabanında ayrık halde kaydedılmıs olmalı.

Ön ekspertiz talebi oluşturulan bir satış fırsatı, tekrar açıldığında talep butonu read only olarak ekrana gelmeli ve ön ekspertiz yapan kişi adı ekranda olmalı. Beklenen fiyat ve Ön ekspertiz fiyatıda read only olmalı.

**Aktivitelere basınca add on hatası alındı.**

Aktivite sekmesinde tayin edilen danışman adı yazmalı.

Aktivite sekmesinde tarih sıralaması olmalı.

**Fırsatta notlar sekmesi açılmıyor, hata düzeltilmeli.**

**Teklif Ekranı**

Baglantıda ve teklıf formuna maliyet formu konmalı (Teklif ekranında maliyet formu %2 gecildiği durumda form cıkmalı)

Teklıftekı bılgılere gore malıyet formu dolmalı baglantıda ekleye basmadan oncede malıyet formu kullanılabılır olmalı.

**Satış Bağlantısı**

Kapora pop-uplarına Hayır dendiğinde konu başlığı(Örn. ResistAll) yazıp nedeni (açıklama) yazılmalı.

Garanti Uzatması, Uzatılmış Garanti olarak değiştirilmeli.

Yonetıcıye kapora sonrası cıkan pop uplar gelmemeli.

Maliyet formu ÖTV oranı alanı duzeltılmeli.

Baglantıya gırılen kapora tutarı malıyet formuna eklenmıs olmalı

Takas arac bilgisi maliyet formuna eklenmeli.

Kar zarar hesaplamaı hatalı düzeltilmeli.

**Kokpit**

Günlük aktivitelerde yer alan kırmızı aktiviteler .bugünün dışında geçmişte hala kapanmamış aktiviteleri belirtmeli.

**Session timeout hatası düzeltilmeli.**

Günlük aktiviteler aktivite türü yerine aktivite konusu yazılı olarak ekrana gelmeli.

**Aktivite Ekranı**

Ön ekspertiz talebi aktivitesinde 2. El ekranına yönlendirilmek için bir buton konmalı.

Günlük aktivitelerde yer alan Beyaz aktivitelerde, tamamlanan aktiviteler açılan listeden kaldırılmalı.

Yeni aktivite oluşturulurken bir önceki aktivite kapanmalı.

Yeni aktivite oluştururken müşteri kodunun otomatik olarak aktivite ekranına aktarılması gerekiyor.

**İkinci El Ekranı**

2. El Kaynağı,Satış Fırsatı ekranı takas sekmesinden gelen bir araç için otomatik dolmalı .

Ekspertiz tarihi ve kişi otomaik dolmalı.(İleri tarihli ekspertiz ulaştırma engellenmeli)

Ekspertiz randevusu alınırken girilmesi gereken zorunlu alanlar : Lastik markası, şasi , yakıt tipi, yedek anahtar,güncel muayene tarihi

Ekspertiz fiyat Onayı 2. El Müdürüne gönderildiğinde onay ekranında ilgili araç tıklandığında ikinci el ekranında ekspertiz sekmesi açık olarak ekrana gelmeli.

Ekspertiz fiyat onayında diğer tutar alanları doldurmak zorunlu olmamalı (Örn: Alış Tutarı)

Araç satış fiyatı adı araç liste fiyatı olarak değişmeli.

Ekspertiz fiyatı onaylandıktan ekran otomatik kapanmalı.

**Onaylandıktan sonra fiyat bildirimi ile ilgili hata alındı. (Bildirim yanlış şekilde gidiyor)**

**Bildirim Ekranı**

Ön ekspertiz ile ilgili bildirim adı teklif formu olarak ekrana gelmemeli.

**Satış Destek için fatura kesimi bildirimi gelmedi, düzeltilmeli.**

**Satış Belgeleri**

Tahmini teslimat tarihi olarak teslimat tarihi alan adı değiştirilmeli.

**Satış Faturası**

Fatura onayları tekrar düzenlenmeli.

Fatura kesimi olmayacak şekilde fatura taslakda bırakılmalı. Kontrolü manager kullanısında olmalı.

**Muhasebeye fatura taslağı iletilmeli. (sistemden mail atılacak)**

Fatura taslağı muhasebeden satıs destek elemanına BOS sisteminden fatura kesimi yapılması için bildirilmeli. (manuel mail atılacak, geliştirme yok)

**Araç Teslimatı**

Fatura taslak haldeyken yapılabilmeli.